

Pourquoi adhérer à GALIA ?

Comme des centaines d'entreprises membres de GALIA, toute société opérant dans le secteur automobile a plusieurs bonnes raisons d'adhérer à l'Association :

- Elle **prépare son propre avenir** en participant activement à l'élaboration des standards d'échange d'information que lui demandent d'utiliser ses clients.
- Elle **améliore son efficacité** en faisant profiter ses collaborateurs de tous les services de GALIA : documentation, formation, communication, assistance à la mise en œuvre des standards, etc.
- Elle **rencontre en terrain neutre et sur un pied d'égalité** les représentants de ses principaux donneurs d'ordres.
- Elle **contribue à la défense de ses intérêts** en accroissant la représentativité de GALIA vis-à-vis des instances nationales et européennes.

Conditions d'adhésion

1. Qui peut adhérer et à quelles conditions ?

| | Qui peut adhérer ? | Cotisation annuelle H.T. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|-------------------------|--|---|-----------|-------------------|--------|-------|------------|-------|-------------|-------|------------|-------|------------|---------|------------|---------|------------|---------|------------|---------|------------|---------|------------|---------|------------|---------|------------|---------|-------------|---------|--------------|---------|--------------|---------|--------------|---------|--------------|----------|--------------|----------|--------------|----------|--------------|----------|----------------|----------|---------------------|----------|----------------------|----------|-------------|----------|
| Membre Actif | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Les 2 constructeurs français, PSA PEUGEOT CITROËN et RENAULT. ▪ Toute entreprise fabriquant en France des produits ou matières premières destinés à l'industrie automobile en vue de leur montage sur un véhicule. ▪ Les sociétés de transport de pièces, de prestations logistiques et de transport de véhicules. | <p>84 300 €</p> <p>En fonction de votre chiffre d'affaires "automobile" au titre de l'année calendaire :</p> <table> <thead> <tr> <th><u>CA</u></th> <th><u>Cotisation</u></th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>< 3 M€</td><td>340 €</td></tr> <tr><td>3 à 7,5 M€</td><td>480 €</td></tr> <tr><td>7,5 à 10 M€</td><td>730 €</td></tr> <tr><td>10 à 15 M€</td><td>850 €</td></tr> <tr><td>15 à 20 M€</td><td>1 450 €</td></tr> <tr><td>20 à 25 M€</td><td>1 750 €</td></tr> <tr><td>25 à 30 M€</td><td>2 070 €</td></tr> <tr><td>30 à 40 M€</td><td>3 350 €</td></tr> <tr><td>40 à 50 M€</td><td>3 700 €</td></tr> <tr><td>50 à 60 M€</td><td>4 020 €</td></tr> <tr><td>60 à 75 M€</td><td>4 350 €</td></tr> <tr><td>75 à 90 M€</td><td>5 700 €</td></tr> <tr><td>90 à 110 M€</td><td>6 350 €</td></tr> <tr><td>110 à 130 M€</td><td>7 025 €</td></tr> <tr><td>130 à 140 M€</td><td>7 700 €</td></tr> <tr><td>140 à 150 M€</td><td>8 400 €</td></tr> <tr><td>150 à 160 M€</td><td>11 050 €</td></tr> <tr><td>160 à 180 M€</td><td>11 700 €</td></tr> <tr><td>180 à 230 M€</td><td>13 050 €</td></tr> <tr><td>230 à 300 M€</td><td>14 400 €</td></tr> <tr><td>300 à 1 000 M€</td><td>18 700 €</td></tr> <tr><td>1 000 M€ à 5 000 M€</td><td>20 100 €</td></tr> <tr><td>5 000 M€ à 10 000 M€</td><td>21 400 €</td></tr> <tr><td>> 10 000 M€</td><td>22 800 €</td></tr> </tbody> </table> | <u>CA</u> | <u>Cotisation</u> | < 3 M€ | 340 € | 3 à 7,5 M€ | 480 € | 7,5 à 10 M€ | 730 € | 10 à 15 M€ | 850 € | 15 à 20 M€ | 1 450 € | 20 à 25 M€ | 1 750 € | 25 à 30 M€ | 2 070 € | 30 à 40 M€ | 3 350 € | 40 à 50 M€ | 3 700 € | 50 à 60 M€ | 4 020 € | 60 à 75 M€ | 4 350 € | 75 à 90 M€ | 5 700 € | 90 à 110 M€ | 6 350 € | 110 à 130 M€ | 7 025 € | 130 à 140 M€ | 7 700 € | 140 à 150 M€ | 8 400 € | 150 à 160 M€ | 11 050 € | 160 à 180 M€ | 11 700 € | 180 à 230 M€ | 13 050 € | 230 à 300 M€ | 14 400 € | 300 à 1 000 M€ | 18 700 € | 1 000 M€ à 5 000 M€ | 20 100 € | 5 000 M€ à 10 000 M€ | 21 400 € | > 10 000 M€ | 22 800 € |
| <u>CA</u> | <u>Cotisation</u> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| < 3 M€ | 340 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 3 à 7,5 M€ | 480 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 7,5 à 10 M€ | 730 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 10 à 15 M€ | 850 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 15 à 20 M€ | 1 450 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 20 à 25 M€ | 1 750 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 25 à 30 M€ | 2 070 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 30 à 40 M€ | 3 350 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 40 à 50 M€ | 3 700 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 50 à 60 M€ | 4 020 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 60 à 75 M€ | 4 350 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 75 à 90 M€ | 5 700 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 90 à 110 M€ | 6 350 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 110 à 130 M€ | 7 025 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 130 à 140 M€ | 7 700 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 140 à 150 M€ | 8 400 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 150 à 160 M€ | 11 050 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 160 à 180 M€ | 11 700 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 180 à 230 M€ | 13 050 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 230 à 300 M€ | 14 400 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 300 à 1 000 M€ | 18 700 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 1 000 M€ à 5 000 M€ | 20 100 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 5 000 M€ à 10 000 M€ | 21 400 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| > 10 000 M€ | 22 800 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Membre Associé A | Toute filiale d'une société membre Actif. | Gratuité | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Membre Associé B | Association à but non lucratif. | 400 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Membre Club | Toute société ou association n'entrant pas dans les définitions précédentes. | <p>29 € par million d'euros de CA total avec un minimum de 1 070 € et un maximum de 10 700 €</p> <p><i>Exemple : votre CA est de 70 M€</i> <i>Votre cotisation est de : 29 x 70 = 2 030 €</i></p> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

(*) Chiffre d'affaires "automobile" annuel en M€ (ventes à des constructeurs et équipementiers, en France ou à l'exportation, de matières premières, pièces ou composants produits en France, entrant dans la fabrication de véhicules ou destinés au marché de la rechange ; prestations logistiques ou de transport de pièces ou de véhicules, en France ou à l'exportation).

2. Toute demande d'adhésion est soumise à l'**approbation du Comité Directeur** (une réunion par trimestre).
3. Pour toute nouvelle adhésion, un **DROIT D'ENTRÉE égal à un an de cotisation** sera demandé (sauf Associé A).
4. **L'adhésion est reconduite** chaque année de façon **tacite**, sauf en cas de demande de résiliation par lettre recommandée avec accusé de réception.
5. Si la demande de résiliation parvient à GALIA **après le 1^{er} novembre**, l'adhérent devra payer sa **cotisation entière pour l'année suivante**.
6. Le **non paiement de la cotisation**, six mois après l'échéance, entraîne soit la **suspension** temporaire de l'adhésion en accord avec GALIA, soit la **résiliation** de l'adhésion, la cotisation restant due.

Société.....

Adresse.....

Code Postal..... Ville..... Pays.....

N° de TVA intracommunautaire..... Code APE.....

Nom du Correspondant(*)..... Prénom.....

Service..... Fonction.....

Tél. fixe..... Fax..... Tél. mobile.....

E-mail..... Site Web.....

Nom du destinataire des factures (si différent du Correspondant)..... Prénom.....

Adresse de facturation.....

Code Postal..... Ville..... Pays.....

(*) Interlocuteur principal de GALIA, le Correspondant est convoqué aux AG, reçoit les factures (sauf instructions autres), etc.

Activité de votre société : Fabricant de produits ou matières premières pour l'automobile (préciser)

Filiale d'un Membre Actif (préciser)

Transporteur Prestataire Logistique Association à but non lucratif

Fabricant d'Emballages Société de Services Informatiques Société de Conseil/Formation

Autre (préciser).....

CA global du dernier exercice€ CA "automobile" du dernier exercice€

Principaux lieux de production 1) 2) 3).....

Principaux clients automobiles (préciser le rang) 1) 2) 3).....

Observations éventuelles

.....

.....

J'ai lu et j'accepte les conditions d'adhésion à GALIA. Fait à le.....

Nom et Prénom du signataire

Signature

Cachet de la société

Cadre réservé à GALIA

N° d'Adhérent : Adhésion acceptée par le Comité Directeur le...../...../.....

- Type : Actif
 Associé A
 Associé B
 Club

Signature du Directeur :

L'adhésion est reconduite chaque année de façon tacite, sauf en cas de demande de résiliation par lettre recommandée avec accusé de réception.