

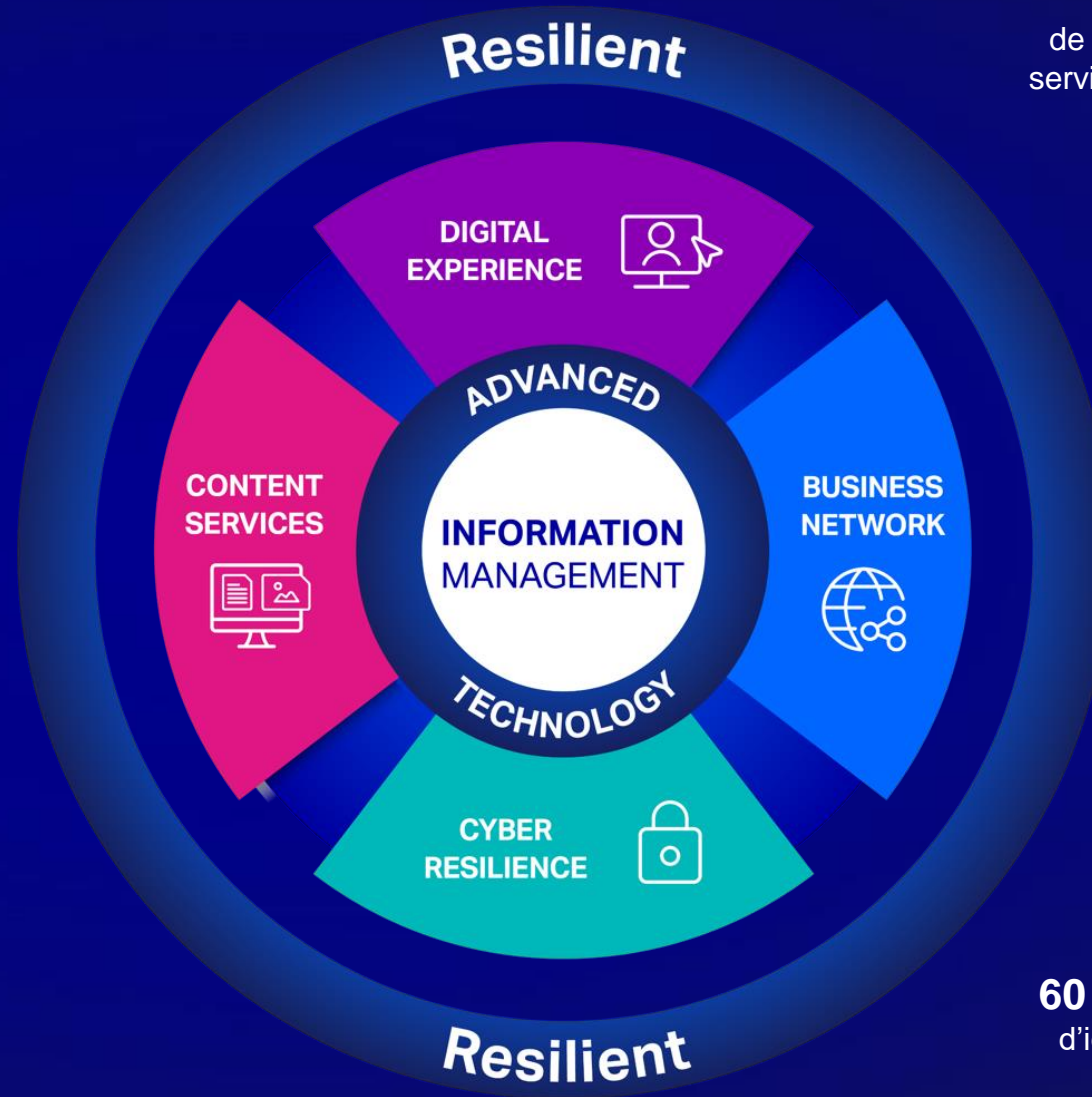
Introduction Business Network Cloud Simplifiez-vous l'avenir



Leader sur le marché de la gestion d'information et les solutions cloud

A TSX-60 Company
NASDAQ, TSX: OTEX

- Organisation de plus en plus robuste
- Expérience utilisateur améliorée
- Commerce sans friction
- Gestion des risques simplifiée
- Cyber Résilience
- Plateforme pour l'innovation



30 Ans
de fourniture de
services de qualité

11 000 Milliards €
en valeurs totales de
transaction

3 Exabytes
de données opérées

137 Millions
de terminaux connectés

100 Millions
d'utilisateurs

60 Millions
d'identifiants

opentext™ | Business Network

Une solution robuste, fiable & sécurisée pour vos Flux B2B



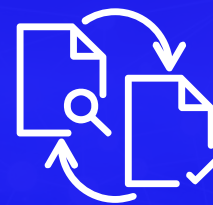
35 000
Clients



1.1 Million
De partenaires
connectés



33 Milliards
De transactions
échangées

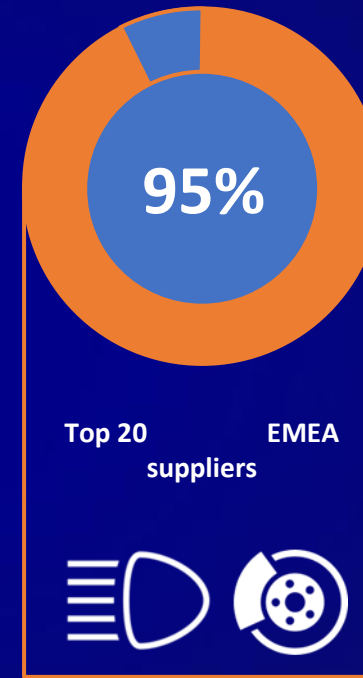
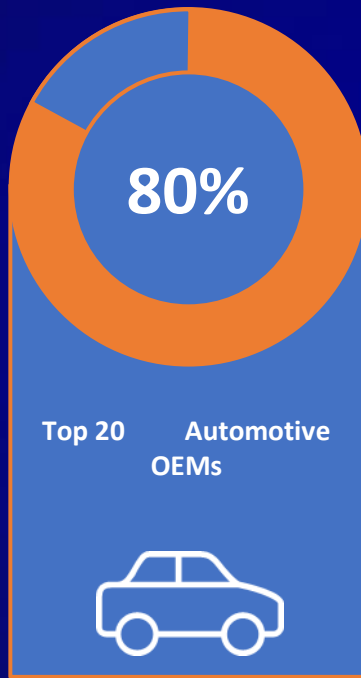


13 ans
Opérateur
de démat'



48 pays
Couverts en démat'
fiscale

OpenText accompagne une large communauté d'entreprises automobiles mondiales pré-connectée



Industry statistics last updated: August 2022

Pourquoi l'industrie automobile passe-t-elle au cloud?

- Accroître la résilience et minimiser les risques dans l'ensemble des opérations de production
- Travailler en toute transparence avec n'importe quel partenaire commercial, partout dans le monde
- Bénéficier d'un écosystème à l'épreuve du temps pour soutenir la croissance de l'entreprise
- Créer une colonne vertébrale digitale pour optimiser les projets de transformation numérique
- Proposer un environnement standardisé et sécurisé pour favoriser la collaboration.

67%

des interrogés du secteur automobile ont déclaré qu'ils utilisaient la transformation digitale pour créer de nouvelles possibilités dans leur chaîne d'approvisionnement.

75%

des interrogés du secteur automobile ont déclaré qu'ils bénéficiaient d'un réseau cloud B2B dans le cadre de leurs activités.

67%

des interrogés du secteur automobile ont déclaré qu'ils envisageaient une approche externalisée pour répondre à leurs besoins en matière d'intégration B2B.

N=51 automotive respondents - Source: OpenText Digital Transformation in the Supply Chain Survey



opentext™

Simplifiez la collaboration avec vos partenaires B2B

Augmentez leur valeur individuelle

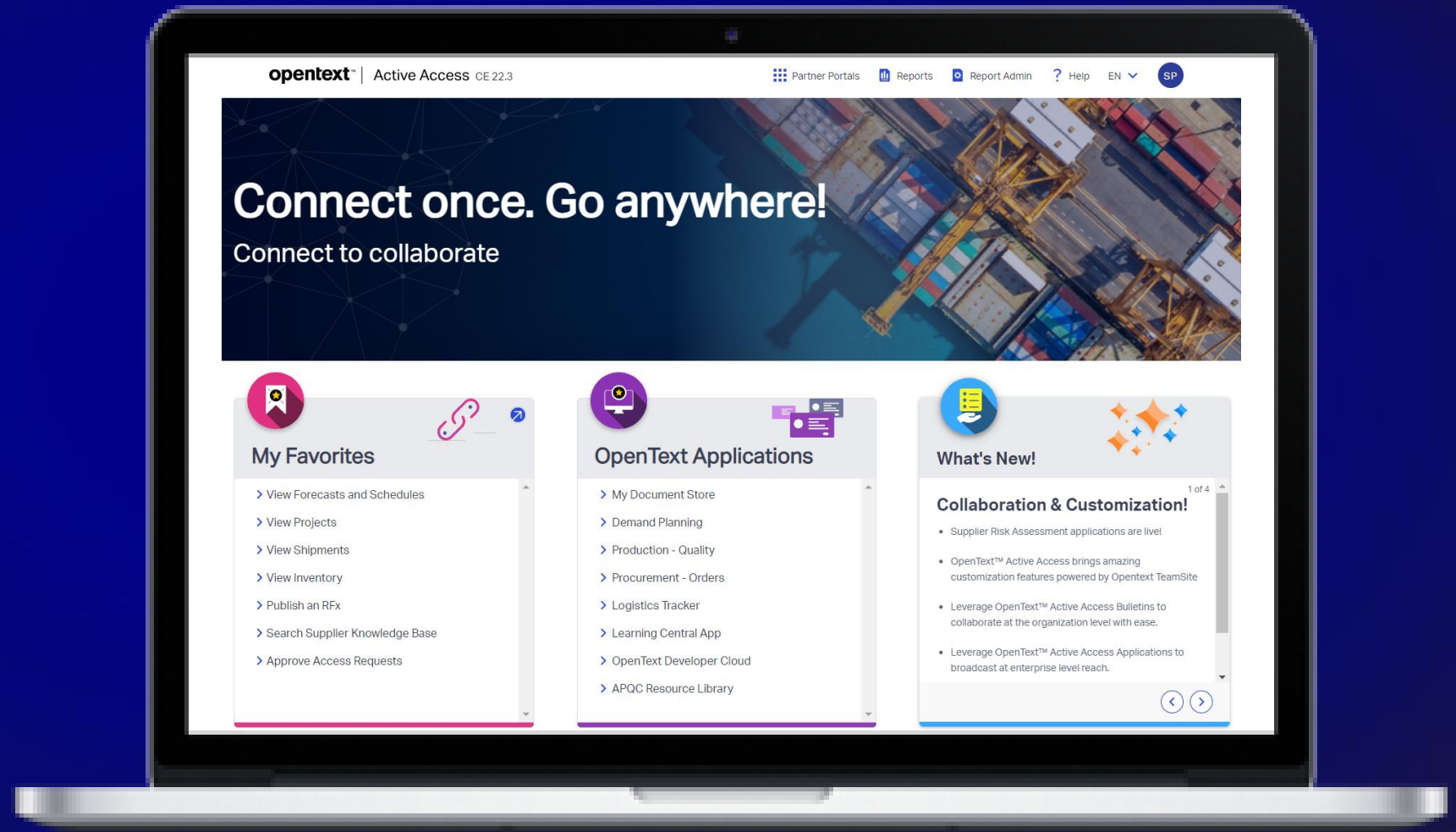
Un portail **unique** pour tout piloter

Collaboration en toute sécurité à l'échelle mondiale

Une extrême personnalisation

Des composants à base de widgets

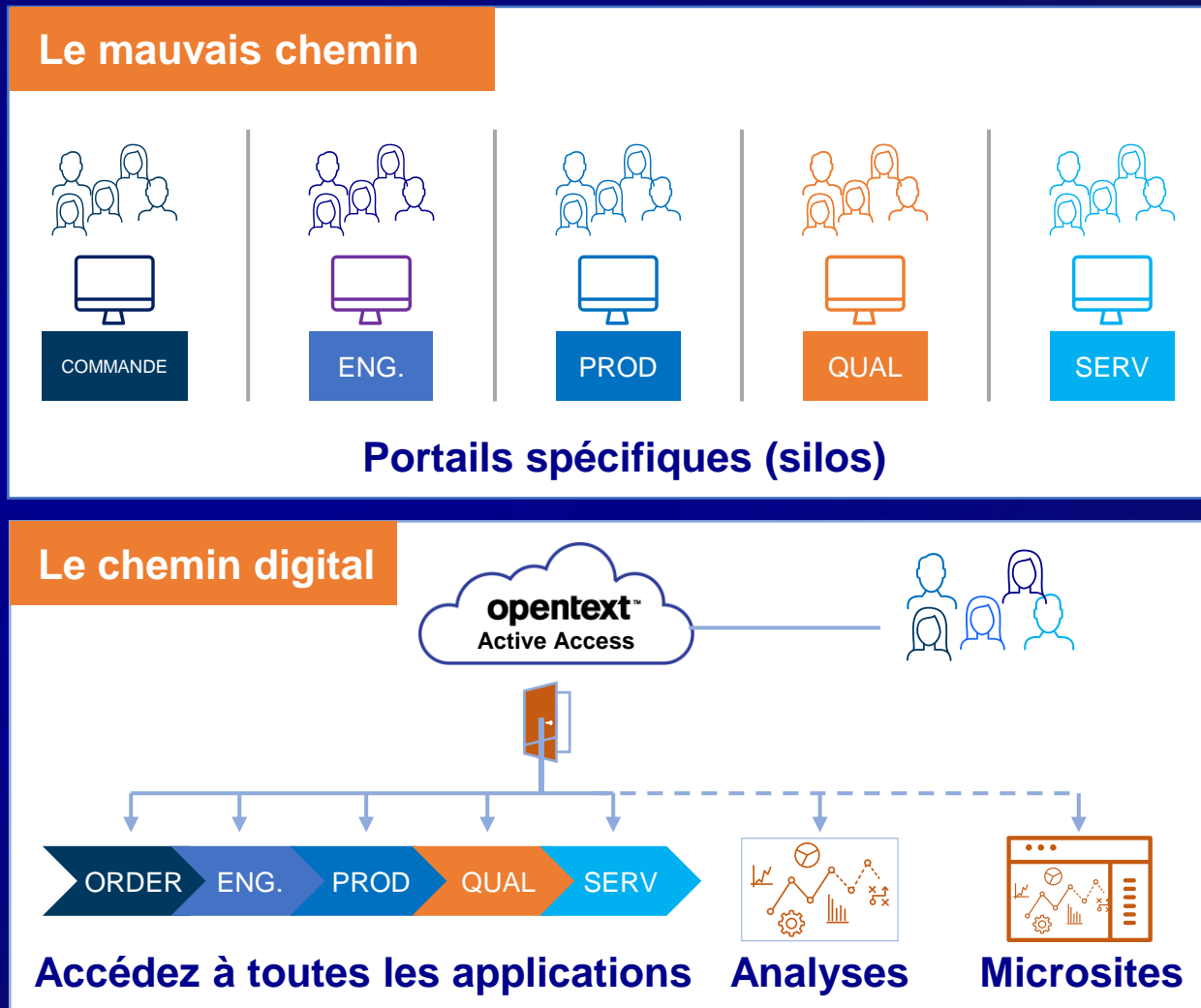
Standardisez vos processus de onboarding, de contrôle d'accès, etc.



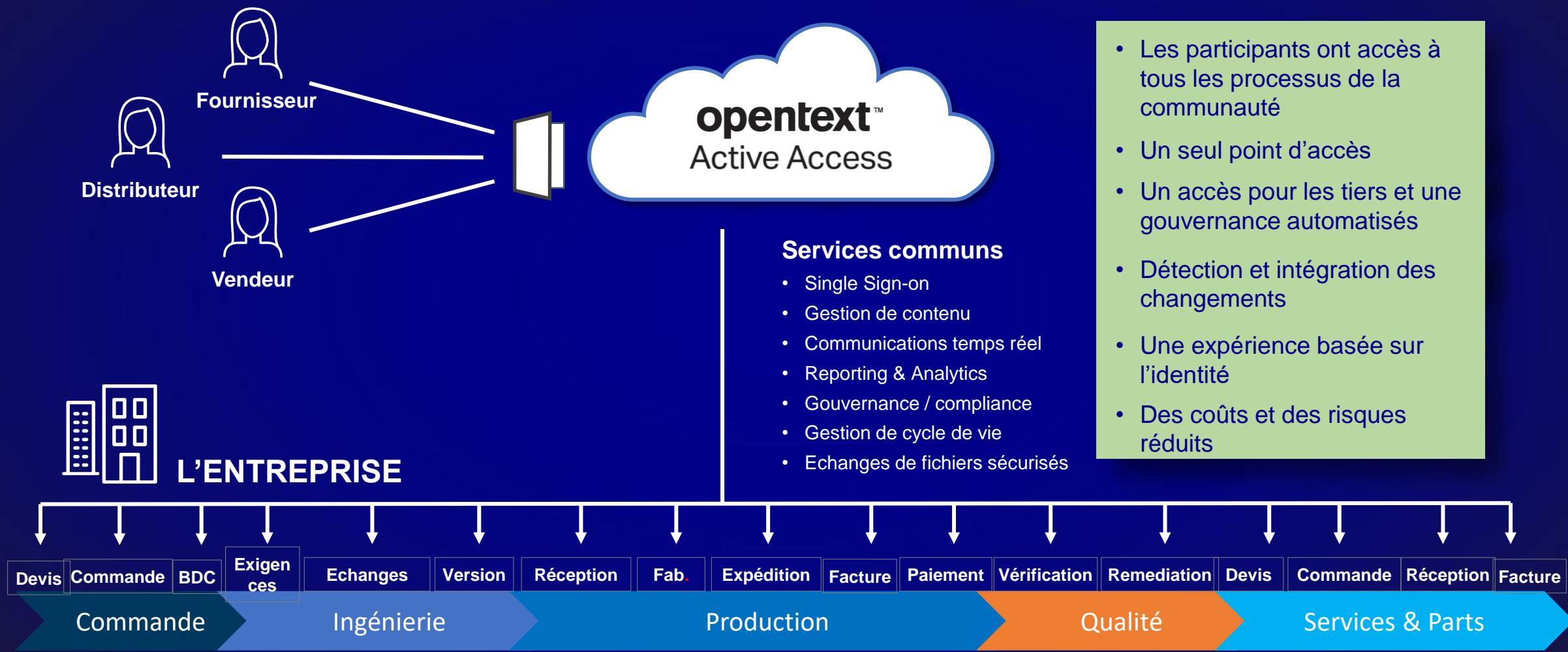
Simplifiez la collaboration entre les métiers

Cassez les silos fonctionnels et créez des processus métier de bout en bout

- Connectez les bonnes personnes et équipes aux bonnes informations
- Rendez possible les processus collaboratifs impliquant plusieurs fonctions ou métiers
- Ouvrez des perspectives et créez de nouveaux processus qui transcendent les silos



Une seule technologie de portail pour l'entreprise étendue



Accélérez le onboarding de vos partenaires B2B et le ROI

Automatisez l'onboarding d'organisations tierces

- Diminuer le temps des équipes et les éventuelles perturbations
- Les APIs augmentent l'automatisation
- Plusieurs options d'inscription
- Normalisez la création d'identités, d'accréditations et d'autorisations d'accès

Enregistrer



Self-service



Téléchargement sécurisé



eForms

Qualifier



Inspecter



Vérifier



Décider

Inscrire



Source d'utilisateurs



Application des règles internes



Provision

De la commande à la livraison en 90 minutes

Cas client – OpenText™ Active Access

Présentation de l'entreprise

Un équipementier automobile mondial conçoit, développe, fabrique et commercialise des systèmes de sièges complets à travers le monde. Le délai de la commande à la livraison de 90 minutes est un avantage concurrentiel, rendu possible grâce à un accès sécurisé et rapide au contenu et aux workflows entre toutes les applications.



Problématiques métier

- Le portail d'accès et de collaboration pour la gestion du processus commande-livraison était une solution maison
- La plateforme fonctionnait parfaitement, mais les investissements requis pour son passage à l'échelle ne respectaient plus les orientations stratégiques de la DSI.
- L'ajout de nouvelles applications et de nouveaux systèmes entraînait des retards à cause d'exigences détaillées qu'il fallait créer.

Solution déployée

- Active Access a remplacé OpenText Supplier Portal (une offre de service professionnelle)
- Il comprend des solutions éprouvées avec chacune leur roadmap :
 - Experience
 - Analytics
 - Gestion documentaire
 - Gestion des identités
 - Intégration
- L'architecture moderne de microservices se met à l'échelle automatiquement grâce aux API

Bénéfices observés

- Tous les avantages d'une plateforme intégrant plusieurs solutions sans les coûts associés
- Ajout rapide de nouvelles applications
- Extension des workflows à toutes les applications et tous les systèmes
- Support pour les initiatives stratégiques : transformation digitale, modernisation du SI
- Une solution flexible et évolutive pour accompagner la croissance à venir

opentext™

Réforme de la facturation électronique

Votre partenaire en matière de conformité

OpenText e-Invoicing

Business centric



Solution adaptée à votre contexte IT et qui répond aux attentes de vos partenaires BtoB, BtoC, BtoG...

Archive légale



Solution offrant un accès sécurisé à l'ensemble de vos factures de manière

Conformité internationale



Solution conforme et répondant aux obligations légales dans + de 50 pays

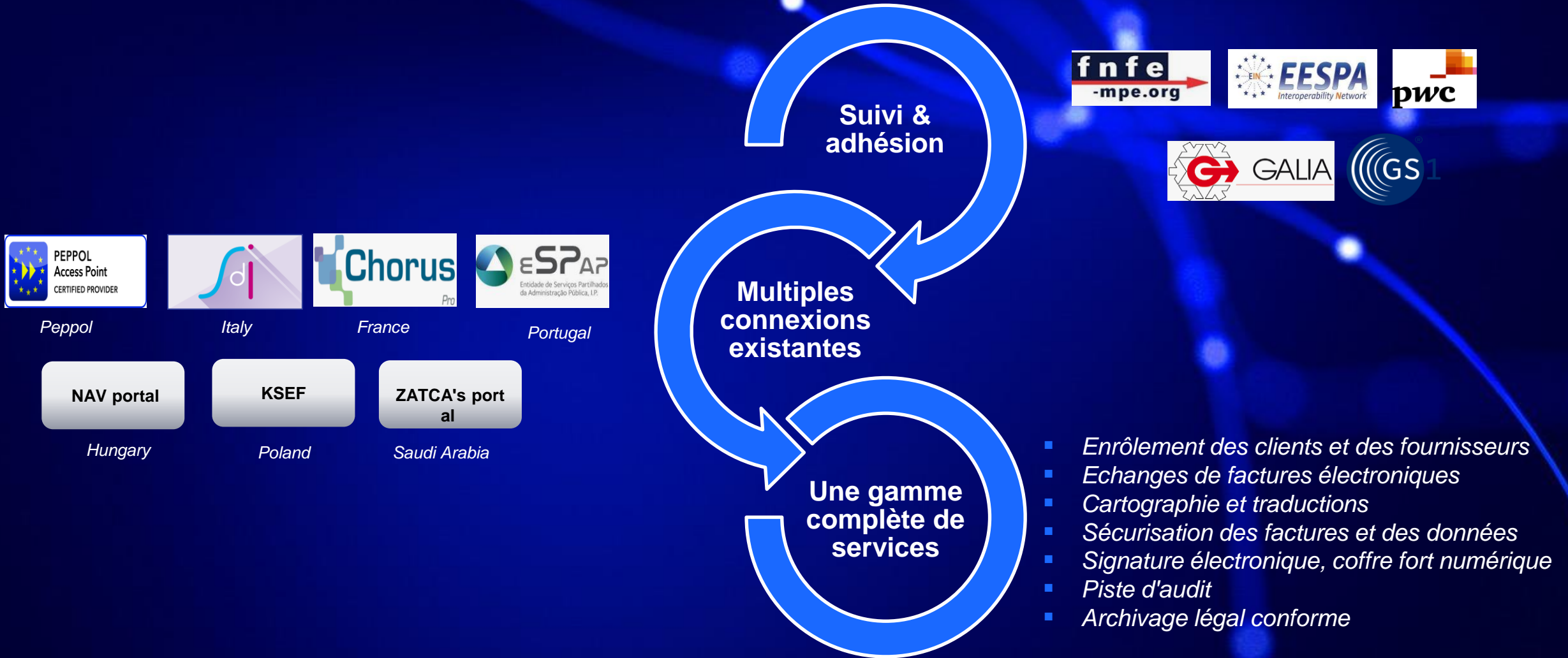
Multi canaux



Solution offrant une multitude de canaux de distribution (EDI, PDF, Portails...)

Le partenaire expert de l'e-invoicing

Maintien de la conformité de notre solution de facturation électronique



Couverture géographique OpenText en production

Janvier 2023



Africa	Italy
Morocco	Latvia
South Africa	Liechtenstein
Asia-Pacific	Lithuania
Australia	Luxembourg
Hong Kong	Malta
India	Monaco
Japan	Netherlands
New Zealand	Norway
Singapore	Poland
Europe	Portugal
Andorra	Romania
Austria	Slovakia
Belgium	Slovenia
Bulgaria	Spain
Croatia	Sweden
Cyprus	Switzerland
Czech Republic	United Kingdom
Denmark	Middle East
Estonia	Israel
Finland	Saudi Arabia
France	United Arab Emirates
Germany	North America
Greece	Canada
Hungary	Mexico
Iceland	United States
Ireland	

OpenText candidat pour devenir PDP

opentext™

Why larger enterprises may prefer the PDP option

Unlike in Italy, France has chosen to leverage the well-established community of e-Invoicing service providers to support businesses in automating their e-Invoicing processes, and so has established a certification/accreditation process. While it is not mandatory for businesses to operate through a PDP, many companies see it as a form of additional insurance, says Kamila Ferhat, principal solutions consultant, OpenText. Ferhat was previously a tax consultant and e-Invoicing expert at Ernst & Young France (EY société d'avocats) and Deloitte France (Taj société d'avocats) and has been part of the consultation with the French tax authorities on the mandate.

Unlike ODs, among other obligations, PDPs must operate their service 100 percent within the European Union and meet stringent requirements around data security and data protection, while ensuring interoperability with other PDPs.

The table below provides examples of some of the key differences between the three options that taxpayers have for sending electronic invoices.

Examples of services that could be proposed	PDP	OD	PPF
Accredited by the French tax authorities and Partner of this later	Yes	No	Yes
Send invoices to the PDP of the client or receive invoices from the PDP of the supplier	Yes	No	Yes
Ensure the compliance of the invoices by checking the format of the invoices	Yes	Yes	Yes
Check the presence and the content of business fields that could be required by the buyer or the supplier to process the invoice	Yes	Yes	No
Process invoices in formats other than UBL, CII or Factur-X	Yes	Yes	No
Send non-domestic invoices and B2C invoices to the final buyer	Yes	Yes	No
Receive non-domestic invoices from non-French supplier	Yes	Yes	No
Send or receive other documents than the invoices (eg. Purchase order, delivery note, etc.)	Yes	Yes	No
Additional services (OCR, 2/3/4-way matching, BI, etc.)	Yes	Yes	No
Connect with other governmental portals in other countries where e-Invoicing is mandatory	Yes	Yes	No

According to Ferhat, the use of a PDP or an OD is the best option for international and large companies looking for services that meet their business and legal needs, but PPF is an option for small businesses with small volumes of invoices.

The use of the PPF meets the minimum requirements for the tax administration, but does not provide benefits to businesses, who will see the full value of e-Invoicing by automating and transforming their invoice processes, which means automating the entire order to cash/procure to pay flow by proposing additional services that go beyond the tax requirements.

Benefits of a PDP

For larger businesses, the PPF route would leave them having to integrate potentially multiple internal systems (ERP, eProcurement, AP/AR systems, treasury etc) with the PPF, having to ensure the output from each system meets the mandatory requirements in terms of the three formats accepted by the PPF and content.

opentext™

EXECUTIVE BRIEF

OpenText taking steps towards PDP status in France



France continues its march towards e-Invoicing reform, switching from an open, post-audit e-Invoicing model to a mandatory CTC (Continuous Transaction Controls) model, which will digitally transform invoice processes for all businesses in France starting in July 2024.

For companies to send and receive invoices, they can use the free Invoicing Public Portal (PPF/Portail Public de facturation) or work with an established service provider. This latter option can be either an accredited provider (PDP - Plateforme de Dématérialisation Partenaire) or a non-accredited operator (OD - Opérateur de Dématérialisation).

As part of this process, La Direction Générale des Finances Publique (DGFiP) recently announced it will open the registration process in spring 2023 for applicants to become an accredited private service provider/PDP, and OpenText has affirmed its commitment to our many e-Invoicing customers in France by submitting our application for PDP status.

Communiqué janvier 2023

Alternatively, a service provider like OpenText with decades of experience in transforming invoicing processes can assist with automating these flows, validating output data and translating to the appropriate format while providing other value-added services around the order and invoice process.

Secondly, the PPF only supports domestic B2B e-Invoices so those with cross-border or B2C invoice flows will be left managing paper invoices or e-invoices through emails, unless they leverage a service provider to assist with these flows.

Next steps for OpenText

The full requirements for PDPs were published by the French tax administration (DGFiP) in the recent Decree No 2022-1299 and Decision of October 7, 2022. Having evaluated these criteria, OpenText remains confident that its solution will meet the obligations and is preparing for the formal assessment process, which will begin in spring 2023. The French tax authorities will have two months to review the OpenText application and notify of the accreditation.

Have questions?

OpenText invites you to discuss the three e-Invoicing options with its team of experts to help you make the right choice for your organization and ensure you are prepared to meet the French e-Invoicing reform. For information, email info.france@opentext.com.

About OpenText

OpenText, The Information Company, enables organizations to gain insight through market leading information management solutions, on-premises or in the cloud. For more information about OpenText (NASDAQ: OTEX, TSX: OTEX) visit: opentext.com.

Connect with us:

- [OpenText CEO Mark Barrenechea's blog](#)
- [Twitter](#) | [LinkedIn](#)

Merci

opentext™ | Business Network

Connect | Optimize | Grow



twitter.com/OpenText



linkedin.com/company/OpenText

businessnetwork.OpenText.com